

Wirtschaftlichkeitsbetrachtung von „As-a-Service“ Angeboten für Tech-Investitionen im B2B

KNAPP als Technologie-Konzern automatisiert und digitalisiert die Logistik entlang der Wertschöpfungskette Ihrer Kunden. Intelligente Lösungen schaffen höchsteffiziente und ressourcenschonende Abläufe in Produktion, Distribution und Point-of-Sale. Dazu trifft starke Robotik auf smarte Software, egal ob für Lebensmittel, Medikamente, Bekleidung, Autos und vieles mehr.

ACP unterstützt Unternehmen, Behörden und Organisationen dabei, neue Ideen noch erfolgreicher umzusetzen sowie ihre Produkte und Prozesse zukunftsorientiert zu gestalten. Wir stärken die Innovationskraft und Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden mit einem 360° IT-Portfolio aus einer Hand - mit individuellen Lösungen, neuesten digitalen Services und frischen Ideen.

Durch neue Finanzierungsoptionen von industriellen Anlagen / Produkten und die Erfassung von IoT-Daten ergeben sich neue Geschäftsmodelle, die mit einem Paradigmenwechsel von produktbasierten Einzelumsätzen zu servicebasierten „Recurring Revenues“ einhergehen. Sogenannte „As a Service“-Angebote sind bereits ein Erfolgsmodell u. A. bei Software-Produkten. Nun gilt es die Mehrwerte und Herausforderungen dieses Konzeptes für die Industrie gesamtheitlich zu betrachten und die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen zu veranschaulichen.

AUFGABENSTELLUNGEN:

- Analyse unterschiedlicher Modelle
- Analyse der Markt- und Kostensituation
- Erarbeitung der Rahmenbedingungen und Mehrwerte für Kunden
- Darstellung der Verrechnungsmethodik

ORT/DAUER:

Knapp

Günter-Knapp-Straße 5-7, 8075 Hart bei Graz

Start: ab sofort

Dauer: ca. 5 - 6 Monate

WICHTIG: Studienrichtung: offen;

Bezahlung: ja, nach Vereinbarung

KONTAKT: Dipl.-Ing. Dr. Volker Koch, volker.koch@tugraz.at (auch außerhalb der Sprechstunden)

▶ www.bwl.tugraz.at

